



CRETSCHMAR ist ein familiengeführter, international tätiger, mittelständischer Komplettanbieter für Logistikdienstleistungen mit einer Tradition, die bis zur Gründung im Jahr 1836 zurückreicht. Unsere Kernkompetenz ist die Lagerlogistik, welche sowohl auf eigenen als auch auf Kundenflächen mit eigenem Personal umgesetzt wird - auch als produktionsnahe Dienstleistung für Deutschland und Europa. Darüber hinaus sind wir in den Bereichen Projektlogistik (Messen, Kongresse, Events) und Transportlogistik (Luft, See, Nachtexpress) aktiv. Besondere Stärken haben wir bei den eingebundenen Zolldienstleistungen sowie Gefahrgut- und Thermotransporten.

## Sales Manager Übersee (m/w/d)

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen Sales Manager Übersee (m/w/d) zum nächstmöglichen Zeitpunkt an unserem Standort Düsseldorf, der mit Engagement und strategischem Weitblick neue Geschäftsmöglichkeiten erschließt, unser Kundennetzwerk erweitert und unser Wachstum insbesondere im Bereich Seefracht weiter vorantreibt.

### Ihre Aufgaben

- Gewinnung neuer Kunden für die Geschäftsbereiche Übersee (See-/Luftfracht, Zoll) sowie Betreuung unseres nationalen und internationalen Kundenstamms
- Aufbau und Pflege langfristiger, erfolgreicher Beziehungen zu Kunden und Partnern weltweit
- Eigenständige Steuerung des gesamten Vertriebsprozesses – von der Akquise bis zum erfolgreichen Abschluss inklusive Nachbetreuung
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen zur optimalen operativen Abwicklung
- Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten und Trends
- Entwicklung und Umsetzung innovativer Vertriebsstrategien zur nachhaltigen Umsatzsteigerung

### Und was bieten wir Ihnen?

- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Festanstellung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Mitarbeit in einem zukunftsorientierten Familienunternehmen
- Umfassende Einarbeitung in die Tätigkeitsfelder
- Abwechslungsreiche Aufgaben und Eigenverantwortung

### Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise in der Spedition- und Logistikbranche, oder relevante Vertriebserfahrung
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, Überzeugungskraft und Durchsetzungsstärke
- Kommunikationsstark mit hoher Kundenorientierung und einer Leidenschaft für den Vertrieb
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Fremdsprache ist von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office und die Fähigkeit, digitale Tools effizient einzusetzen
- Eigeninitiative, Teamgeist und eine strukturierte Arbeitsweise

### Ihre Bewerbung

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit Eigenverantwortung in einem bodenständigen Unternehmen mit einer langen Tradition und einer klaren Vision für die Zukunft. Wenn Sie sich von dieser Aufgabe angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an:

**jobs@cretschmar.de**

oder an:

**L.W. Cretschmar GmbH & Co. K**

-Personalabteilung, Frau Schwer-  
Reisholzer Bahnstraße 41, 40599 Düsseldorf